

存款利率下调,“钱袋子”往哪儿放

9月15日起,多家国有大行、部分股份制银行调整个人存款利率,其中,3年期定期存款和大额存单利率普遍下调15个基点。随着“低利率”时代的到来,对投资者而言,该如何打理“钱袋子”?除存款产品外,还可关注哪些理财产品?(摘编自《楚天都市报》《每日商报》《温州商报》等)

银行再度下调个人存款利率

9月15日,工、农、中、建、交、邮储这六大国有银行集体发布调整人民币存款利率的公告,从活期存款到5年期定期存款,所有期限的存款利率都有一定程度的下调。

调整后,三个月期的利率是1.25%,六个月期为1.45%,一年期为1.65%,二年期为2.15%,三年期为2.6%,五年期为2.65%,分别在前期利率的基础上下调5—15个基点。8月份全国居民消费价格(CPI)同比上涨2.5%,这表明目前一年期定存的利率已经远远低于物价上涨幅度。

在六大行降息后,股份制银行也纷纷跟进。已有招行、中信、光大、浦发、民生、华夏、广发、平安等近10家股份制银行加入

到降息的行列。不过,股份制银行的降息步骤没有六大行那样“整齐划一”,原因在于不同的银行此前执行的挂牌利率有所不同,最终体现在调整的挂牌利率上,依然整体上比国有大行的要稍微高一些。

银行竞推存款理财产品

多数银行宣布下调存款利息,但银行人士认为其实影响有限。一股份制银行人士说,影响较大的可能是大额存单的利率同步下调。这两三年,三年期的大额存单利率从4%以上降到3%左右,降了1个百分点。以50万元三年期的大额存单为例,若利率为4%,三年期满,利息收入有6万元;若变成3%,就少了1.5万元的利息收益。不过,即便利率不断下降,大额存单反而越来越受欢迎。

在大额存单成为稀缺品的背景下,不少银行推出“存款理财产品”来替代。如浦发银行近期推出了一款安享赢的存

款产品,三年期,1万元起,年利率为3.35%,跟同期限的大额存单利率相同。

此外,一些带有理财功能的保险产品开始成为银行理财经理的重点推荐。目前各家银行理财经理推荐最多的是一款名叫增额终身寿险的保险产品。增额终身寿险每年都有固定的回报率,保额复利增长,并且回报率不受市场波动和经济环境变化影响。如果需要用钱,也可以随时领取。

随着存款利率的下调,不少保险从业人员纷纷借机宣传带有理财功能的保险产品,建议投资者改变理财观念,适时购买保险来替代储蓄,尤其是期限较长的保险产品,在利率下行通道中,可以锁定长期收益。

选择与自身相符的理财方式

存款利率降了,对于希望通过存款产品打理闲置资金的投资者来说,业内人士建议,首先是在满足流动性需求的情况下,可以优先选择期限相对较

长的产品锁定存款利率。其次,目前不同银行存款利率差异较大,相对而言,地方性银行存款利率降幅不及全国性银行。对此,可结合自身实际情况来进行灵活配置。

而在降息周期下,银行的理财产品收益也会进一步下降。投资者到底该如何规划?

首先,可考虑购买储蓄国债、大额存单。储蓄国债购买门槛低,9月份最新发行的储蓄国债利率为三年期3.05%,五年期为3.22%;大额存单的购买门槛较高,需要20万元起,但利率也相对更高一些。

其次,可进行养老方面的储蓄投资。今年11月20日起,工、农、中、建四大行将在合肥、广州、成都、西安和青岛等地开设养老储蓄产品,特定养老储蓄利率高于银行定期利率。个人养老金可以享受税收优惠,目前,多家银行已经上线了个人养老金专区,如果你想退休后多拿养老金,也可以采用这个途径。



警惕钱币高价回收的“连环套”

近日,有收藏爱好者表示,在短视频平台上,有人“高价回收”纸币、硬币以及粮票等,一些年份的硬币竟高达数万元一枚。这是真是假?

“看看你们家有没有这个五分的、两分的硬币,梅花五角、菊花一角的硬币。如果有,可以看看我们要收的是哪个年份、哪个版别的,我们上门收货。”一则短视频中,主播正在介绍。从他出示的样板中可以看到,1986年5分硬币一枚14000元,1961年2分硬币一枚13000元,一枚梅花五角硬币12000元……在短视频平台上,动辄宣称分币回收价为数万元的主播不少。

若真想给这些主播出售钱币,都需购买所谓的“价目

表”。而一旦交完钱,往往多日都不见动静。更有甚者,在直播中不断植入游戏广告,诱导观众下载手机游戏“赚钱”。

“高价回收”分币、粮票等,可能是“挂羊头卖狗肉”。他实际上是销售所谓“价目表”,很少真正去回收。你要真有他指定的一些分币或粮票,往往介绍你参加拍卖会,还得交钱,有点“连环套”的意思。”中国政法大学传播法研究中心副主任朱巍分析,一些主播打着“高价回收”噱头来销售价目表,实际是让消费者在产生错误认知的基础上去购买商品。而所推荐的游戏,基本是用游戏作为载体来做广告发布,属于老套路了。(摘编自《北京日报》)

百亿私募也“追星”

截至2022年7月末,公募基金规模已突破27万亿元大关,刷新历史新高。今年上半年,在公募基金纷纷大手笔自购的同时,宁泉资产、铂绅投资、永安国富等多家百亿私募也纷纷出手购买公募,众多私募基金产品甚至出现在公募基金的前十大持有人名单中。

私募基金在购买公募基金时,非常喜欢明星基金经理的主动权益类产品。截至6月末,杨东(曾担任兴全基金总经理)创办的宁泉资产重仓9只公募基金,包括沈楠管理的交银瑞思三年、洪流管理的嘉实瑞熙三年和嘉实瑞虹三年、肖瑾管理的博时科创三年、蔡滨管理的博时研究精选、王博管理的南方科创三年、赵鹏飞管理的汇添富悦享定开、陈良栋管理的长城科创

两年等。另一家比较低调的百亿私募铂绅投资,则重仓了朱少醒的代表作富国天惠,位居富国天惠第十大持有人。

恩宝资产管理的马云公益基金会教育基金一号私募基金,位列乔迁的兴全商业模式基金第二大持有人;永安国富持有李响的东方红睿华沪港深、同瑞汇金持有谢治宇的兴全合润、易则投资持有劳杰男的汇添富创新未来……对此,嘉彰投资总经理赖海尊坦言,很多私募购买公募产品,其实是在购买公募基金的投研和服务。业内人士指出,私募购买公募和FOF投资存在本质区别,FOF的目的是通过组合投资基金来获取收益,但私募投资公募产品,目的是为了组合配置,投资者切不可盲目“抄作业”。(摘编自《证券时报》)

多家公募基金叫停直销App

国金基金日前发布声明称,下线移动客户端“及第理财App”的运营及维护服务,这也是年内第5家叫停App的公募。此前已有中融基金旗下的中融基金移动端App、中海基金旗下的中海基金App、英大基金旗下的英大财富宝App、方正富邦旗下的方正富邦App停运。业内人士指出,因App运营与维护成本较高,且获客难度较大,公司规模小、产品存量不大的小基金往往会选择“妥协”。相比之下,头部公募对直销App更为重视,投入也相对充裕。基金投顾业务或许将助力公募基金直销App的发展。(摘编自《深圳商报》)

黄金价格回落掀起消费热

每到节日,黄金消费都会迎来一波小高峰,今年中秋假期的“黄金卖场现扫金热”冲上了热搜。“扫金热”的出现主要受现货黄金价格持续回落的影响。后期黄金价格是否会延续回落态势?

即使中秋假期已过,前来黄金专柜选购商品的消费者还是络绎不绝。各品牌黄金饰品的价格大多在480—499元/克。同时,各家店铺都有克重减价以及整件折扣价格吸引消费者选购。一家黄金专卖店柜台的销售人员表示,目前所有的优惠都会延续到国庆期间。

销量增加的不只是首饰金,投资金也迎来一波购买小高峰。该店员表示,与首饰金相比,投资金降价幅度更明显。大多数人认为,金价在经历一段时间的下跌后会上涨,所以投

资金销量持续增长。黄金高级投资分析师林大辉表示,美元走强、商品市场弱势以及投资者仓位调整或是此轮金价下滑的主要推手。

数据显示,目前,品牌黄金的报价比3月时的高点下降了30元/克,但比7月末的低点上涨了20元/克左右。现在是不是抄底黄金的好时机呢?林大辉分析,美联储的加息“镰刀”还没有停止挥摆,国内对黄金消费需求多聚集在国庆、春节,这对黄金价格有所提振,预计本轮黄金价格下跌有震荡筑底的可能。目前9月实物黄金人民币料价387元/克,相比年初460元/克仍存在较高性价比,可以逐步配置一些仓位。不过,投资者应多关注市场动态,做好投资收益预期、仓位的管理,减少交易次数、降低交易成本是重点。(摘编自《国际商报》)

别怕坐冷板凳 有人给你递话筒

快乐老人报是个大舞台,大家一起玩一起嗨
所有栏目都可以参与,有些版面更是只发读者来稿
有各种各样的俱乐部,还有大量免费活动和公益讲座
每个人都能找到自己的圈子和朋友
除了新闻热线,编辑记者的电话、邮箱也放在版头
还有专门的QQ群、微信群,大事小事都能跟我们唠嗑
心灵零距离。



快乐老人报全年定价138元
邮发代号:41-178 全年100期 每周一、周四出版



订阅方式

中国邮政订热线:11185
中国邮政订网(bk.11185.cn)
微信订:扫描左二维码
报社订:扫描左二维码
报社咨询热线:0731-88906498